CGS CENTER

Ailem ve Sirketim

SAYI:45

MAYIS 2013

BU SAYIMIZDA;

Hayatımızdaki Tarife Dışı Engeller 2

Dünyaca Ünlü Liderlik Uzmanı Robin Sharma Türkiye'de Dinleyicileriyle Buluştu! 4

Sermaye Piyasalarından Haberler 5

Uluslararası Kadın Girişimciler Forumu Mayıs ayında İstanbul'da gerçekleştirildi 5

Hayatımızdaki Tarife Dışı Engeller

Kazım Yalçınoğlu

…Kime karşı, ne amaçla ve nasıl bir engel/yıldırma politikası izlediğiniz belirleyici. İyi yönde mi kötü yönde mi, bu bir parça bakış açınıza ve sizin vicdanınıza bağlı. Ülkelerin ekonomi ve dış ticaret politikaları bu yönde olduğu gibi, sosyal, çevresel ve ideolojik politikalarınız da bu yönde olabilir...

Dünyaca Ünlü Liderlik Uzmanı Robin Sharma Türkiye'de Dinleyicileriyle Buluştu!

62 ülkede 5 milyon üzerinde kişi ile çalışan, "Ferrarisini Satan Bilge" isimli tüm dünyada büyük ses getiren kitabın yazarı dünyaca ünlü liderlik uzmanı ve CEO koçu Robin Sharma, Innoverto ve CGS Center işbirliğiyle Türkiye'nin en proaktif ve lider yöneticileri ile 23 Mayıs 2013'de Le Meridien Otel, İstanbul'da bir araya geldi.

Sermaye Piyasalarından Haberler

Kanadalı kredi derecelendirme kuruluşu Dominion Bond Rating Services, Türkiye'yi ilk kez derecelendirdi ve "yatırım yapılabilir" notu verdi. Bununla birlikte Türkiye'nin "yatırım yapılabilir" notları 4'e yükseldi.

Uluslararası Kadın Girişimciler Forumu Mayıs ayında İstanbul'da gerçekleştirildi

Uluslararası Kadın Girişimciler Forumu, dünyanın dört bir yanından kadın girişimcileri Mayıs ayında İstanbul'da bir araya getirdi. CGS Center Başkanı Dr. Güler Manisalı Darman da 4. Sosyal Girişimcilik oturumunun başkanlığını yaptı.

IWEF
International Women Entrepreneurs Forum
Istanbul 2013

Hayatımızdaki Tarife Dışı Engeller

Ekonomi sayfalarında sıkça görüyorsunuzdur, ancak bu tarife dışı engel denen kavram sadece ekonomi ve dış ticaret politikalarına özgü değil, hayatımızın her alanında olan ve aslında görünmez dolaylı engeller diyebileceğimiz bir kavram. Bazen bu görünmez engelleri biz kendi kendimize de yaratabiliyoruz. Kültürel farklılıklar, kamu görevi yapanların vicdan -cep anlayışı, arkadaşlık ve akraba ilişkilerimiz, ulusal politikalarımız ve basit arkadaşlık ilişkilerimiz bile bizler ve/veya başkaları tarafından yaratılan bu görünmez dolaylı engellerle dolu.

Kime karşı, ne amaçla ve nasıl bir engel/ yıldırma politikası izlediğiniz belirleyici. İyi yönde mi kötü yönde mi, bu bir parça bakış açınıza ve sizin vicdanınıza bağlı. Ülkelerin ekonomi ve dış ticaret politikaları bu yönde olduğu gibi, sosyal, çevresel ve ideolojik politikalarınız da bu yönde olabilir. Bu durum kişilerin kendi hayatlarında da böyle. İnsanoğlu var olduğu günden itibaren, bireysel ve grup olarak diğerlerinin bir şekilde önüne geçme derdinde. Bazen açık bir şekilde ahlak ve kanun çerçevesinde hareket ederken, bazen de tamamen bilinçli olarak asıl amacını gizler ve dolaylı bir şekilde oluşturduğu engellerin arkasına saklanır. Kanunların etrafından uygun bir şekilde dolanmak veya dini/ahlaki yazılı olmayan kuralları kendince yorumlayarak yapar bunu.

Ticaretin içinde bolca denk geldiğimiz konuda budur. Ticaretin evrensel ilkelerini asırlarca uygulayan ahilik geleneği buna en olumlu ve en iyi örneklerden biridir. Günümüz esnafının büyük bir kısmının ahilik geleneğine uygun davranmadığını üzülerek görmekteyiz.

Hayatımızın her boyutunda o kadar çok örnek var ki, yeter ki siz bu gözle bakın. Alınan kararların ve uygulamaların arkasındaki asıl amacı anlamaya çalıştığınız zaman, bu görünmez dolaylı engelleri / yıldırmaları görmeniz mümkün. Karar vericinin, kanun yapıcının ve uygulayıcısının gerçek amacı her zaman çok daha önemli. Ekonomik geri kalmış yörelerin kalkındırılması, dış ticaretin olumsuz etkilerini giderme, düşen doğum oranlarını artırma, içki ve uyuşturucu ile mücadele, endemic bitki ve canlı varlıklarımızı korumaya çalışmak bunlardan sadece bir kaçı.

Keza normal ticari kazançtan vergi toplayamayan devletin her daim dolaylı vergiler vasıtası ile vergi toplamaya çalışması da buna çok iyi bir örnek. Kayıt dışını bir türlü engelleyemeyen devlet, ulaşım, iletişim, sigara/alkol, akaryakıt ve benzer dolaylı harcamalar üzerinden vergi toplamaya çalışmakta, bu da bir nevi sürdürülebilir/ sağlıklı ekonomik gelişmemize karşı görünmez dolaylı bir engel oluşturmaktadır. İş bilmez ve caydırıcı bürokrasi de ülkelerin kendi sanayicisi ve işadamına uyguladığı bir nevi tarife dışı engeldir. Keza yolsuzluk ve rüşvetle iş yapmada bu kapsamda değerlendirilebilir.

2005 yılından itibaren Uzakdoğu ülkelerinin kotasız serbest ticarete açılması sadece tekstil ürünlerinde değil, tüm sanayi ürünlerinde haklı rekabet ortamı yaratmayıp, ucuz ve kalitesiz ürünlerin piyasaları ele geçirmesi neticesinde ulusal ekonomileri her yönü ile tehdit eder hale gelmiştir.

Bu kural dışı tehditleri savuşturmanın en etkili yolu yine kural dışı 'tarife dışı' engellere başvurmaktır. Veya açık tarife koymaktır, fakat Dünya Ticaret Örgütü, Avrupa Birliği gibi oluşumlarla yaptığımız anlaşmalar buna engel teşkil eder. Birkaç yıl önce anti-damping soruşturması neticesinde tekstil sektörü için alınan korumacı tavır, doğru ancak ülkemiz açısından geç alınmış bir karardır. Cari açığın ve ithalattaki ara sanayi mallarının bu kadar büyük risk oluşturması beklenmeden bu karar (sadece tekstil ürünleri için değil) tüm ara sanayi malı üreten sektörler için alınmalıydı. Devletin Türk sanayicisini, üreticisini ve işçisini korumanın en doğal yolu budur.

Binlerce işletme sadece bu haksız rekabet ortamı neticesinde kapısına kilit vurdu. Ayrıca bu ülkeye fabrikalar kuran, üreten, ihracat yapan sanayicilerimiz de ucuz ve kalitesiz ithal ürünlerle rekabet edememenin neticesinde 'beceriksiz' ilan edildi.

Ucuz ve kalitesiz ürünlerin ekonomimize 'damping' yapılmaması ilkesinden yola çıkarsak bu ve benzer girişimlere, bir nevi haklı korumacılık veya öncelikli rasyonel / ırkçı olmayan ekonomik milliyetçilik diyebilirsiniz.

Gerek devlet gerek birey olarak, asıl amacımızın ne olduğu çok önemli, ülkemizin esnafını, üreticisini ve vatandaşını haksız rekabet ve orantısız tüm güçlerden korumak devletin görevi ancak bunu yaparken asli görevinden ve amacından uzaklaşmamak kaydı ile.

Bireysel olarak hayatımızın her anında ya dolaylı engellerle biz karşılaşacağız ve/veya bu engelleri bizler yaratacağız.

Tüm bu tarife dışı - dolaylı engeller dünyasının haklı, kanuni, ahlaki ve vicdana uygun olması dileği ile,

Kazım Yalçınoğlu
Sanayici
Odtü İşletme Bölümü Öğretim Üyesi
Odtü Girişimcilik ve İnovasyon Platformu Başkanı

Dünyaca Ünlü Liderlik Uzmanı Robin Sharma Türkiye'de Dinleyicileriyle Buluştu!

62 ülkede 5 milyon üzerinde kişi ile çalışan, "Ferrarisini Satan Bilge" isimli tüm dünyada büyük ses getiren kitabın yazarı dünyaca ünlü liderlik uzmanı ve CEO koçu Robin Sharma, Türkiye'nin en proaktif ve lider yöneticileri ile 23 Mayıs 2013'de Meridien Otel, İstanbul'da bir araya geldi.

Dünyaca ünlü liderlik uzmanları sıralamasında ilk 5'e giren Robin Sharma aynı zamanda birçok firma ve kuruluşa destek olmuş, Fortune 500 firmalarından Nike, FedEx, Microsoft, IBM, GE, BP, Yale Üniversitesi, Panasonic, Ritz-Carlton Otelleri, Novo Nordisk, NASA ve daha birçok firmanın yöneticileri ile liderlik potansiyelini geliştirme üzerine çalışmalar yapmıştır. Günümüzün en çok okunan yazarlarından, Robin'in liderlik alanında yazmış olduğu 11 adet kitabı 60 ülkede ve yaklaşık 70 dilde yayımlanmıştır. Uluslarası en çok satanlar listesinde yer alan kitapları dünya çapında 6 milyon kopya sattı ve Türk yayıncılık tarihinde en hızlı satan kitap olmuştur.

Seminer Robin Sharma'nın en son kitabı "Lead Without A Title™ -Winning Leadership Lessons to Build a Great Organization" amazon.com sitesinde ilk sırada yer alan ve zorlu iş yaşamında liderlerin en yüksek potansiyele ulaşmalarını amaçlayan çalışmasına dayandırılmıştır. Değişim sağlayan bu yarım günlük seminerde;

- Ünvansız liderlerin 7 kuralı
- En yoğun olduğunuz zamanda başarılı bir iş çıkarmanın ve performansı arttırmanın 8 kuralı
- En iyi şirketlerin daha iyiye gitmek için taktikleri
- Takım performansını arttırmanın 4 altın kuralı
- Belirsizlikler karşısında güçlü durmak için kişisel liderlik kuralları,

konu başlıkları olmuştur.

Innoverto tarafından CGS Center işbirliğiyle, Meridien Otel, İstanbul'da gerçekleştirilen seminerde CGS Center ve CGS Center stratejik ortakları da yer almıştır.

CGS Center Corporate Governance and Sustainability Center & INNOVERTO

SERMAYE PİYASALARINDAN HABERLER

Bir Not da Kanada'dan

Kanadalı kredi derecelendirme kuruluşu Dominion Bond Rating Services, Türkiye'yi ilk kez derecelendirdi ve "yatırım yapılabilir" notu verdi. Bununla birlikte Türkiye'nin "yatırım yapılabilir" notları 4'e yükseldi. Bundan önceki derecelendirmeler Fitch, Moody's ve JCR'dan gelmişti. Türkiye'yi ilk kez derecelendiren kuruluş, uzun vadeli yabancı para birimi cinsinden kredi notunu BBB- "yatırım yapılabilir" seviyesi olarak belirledi.

Dikkatler S&P 'ye çevrildi

Bir diger derecelendirme kuruluşu olan S&P 27 Mart 2013'te Türkiye'nin kredi notunu, yatırım yapılabilir seviyenin bir basamak altında bırakarak, ''BB''den ''BB ''ya yükseltmişti. Tüm kuruluşların Türkiye'ye "yatırım yapılabilir" notu vermesinin üzerine piyasalarda gözler S&P'nin bir sonraki adımına çevrildi. Türkiye'de kurumsallaşmaya verilen önemin artması ile önem kazanan stratejik ekonomik yapısı göz önünde bulundurulduğunda not artışlarının devam edeceği beklenmekte.

ULUSLARARASI KADIN GİRİŞİMCİLER FORUMU MAYIS AYINDA İSTANBUL'DA GERÇEKLEŞTİRİLDİ

Uluslararası Kadın Girişimciler Forumu, dünyanın dört bir yanından kadın girişimcileri Mayıs ayında İstanbul'da bir araya getirdi. Bu projede; küresel anlamda başarılara imza atmış ticari ve sosyal alanda faaliyet gösteren kadın girişimciler bilgi, birikim ve imkanlarını kendi aralarında paylaşmak üzere bir araya geldi.

Değişen ticari dinamikler ve rekabet şartlarında , iş yaşamında hızlı değişim ve dönüşümler yaşayan kadınların yerini güçlendirmek, iş hayatında başarılı ve sosyal girişimci kadınları öne çıkarmanın yenilikçi yollarını aramak için yoğun bir gündem ile toplanan forum, kadın girişimcilere iş bağlantılarını geliştirmeleri için de ortam yaratan forumda seksen bir ülkeden katılımcı yer aldı. Üç gün boyunca açık kalan ticari sergiler, iki gün boyunca devam edecek panel, yuvarlak masa toplantısı ve atölye çalışmalarının yanı sıra katılımcılarına içeriği zengin, kültürel ve sosyal programlar da sunuldu.

CGS Center Başkanı Dr. Güler Manisalı Darman 4. sosyal girişimcilik oturumunun başkanlığını yaptı. Darman oturumda, kurumsal sosyal sorumluluk ve sosyal girişimcilik konularına vurgu yaptı. Oturumun ardından OPET Yönetim Kurulu Üyesi Nurten Öztürk , CGS Center Başkanı'na ödülünü takdim etti.

Kaynak: http://www.iweforum.org

Bildirim: Bu yayında yer alan görüşler yazarlara ait olup, CGS Center açısından bağlayıcılığı bulunmamaktadır